

Inversión Extranjera Directa (IED) como herramienta para el desarrollo económico sustentable.

Dr. Eduardo Porcarelli

Grupo Orinoco

Foro "De la Venezuela Rentista a la Sustentable"
Caracas, 01 de Octubre de 2015

Relaciones entre IED y Desarrollo Económico Sustentable (Campos)

- IED y comercio a través de las actividades de las Empresas Transnacionales (ETN) (Recursos Naturales, manufactura, búsqueda de eficiencia, búsqueda de tecnologías, transferencia de precios)
- Ahorro de divisas
- Transferencia de tecnología e innovación
- Desarrollo de encadenamientos
- Creación de empleo y desarrollo de nuevas habilidades
- Eficiencia tecnológica

Relaciones entre IED y Desarrollo Económico Sustentable (¿Cómo lograrlo?)

- Mejora del marco regulatorio
- Mejora en la facilitación de negocios
- Incentivos
- Internacionalización del país
- Entorno político y macroeconómico adecuado



OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE

1 FIN DE LA POBREZA



2 HAMBRE CERO



3 SALUD Y BIENESTAR



4 EDUCACIÓN DE CALIDAD



5 IGUALDAD DE GÉNERO



6 AGUA LIMPIA Y SANEAMIENTO



7 ENERGÍA ASEQUIBLE Y NO CONTAMINANTE



8 TRABAJO DECENTE Y CRECIMIENTO ECONÓMICO



9 INDUSTRIA, INNOVACIÓN E INFRAESTRUCTURA



10 REDUCIÓN DE LAS DESIGUALDADES



11 CIUDADES Y COMUNIDADES SOSTENIBLES



12 PRODUCCIÓN Y CONSUMO RESPONSABLES



13 ACCIÓN POR EL CLIMA



14 VIDA SUBMARINA



15 VIDA DE ECOSISTEMAS TERRESTRES



16 PAZ, JUSTICIA E INSTITUCIONES SÓLIDAS



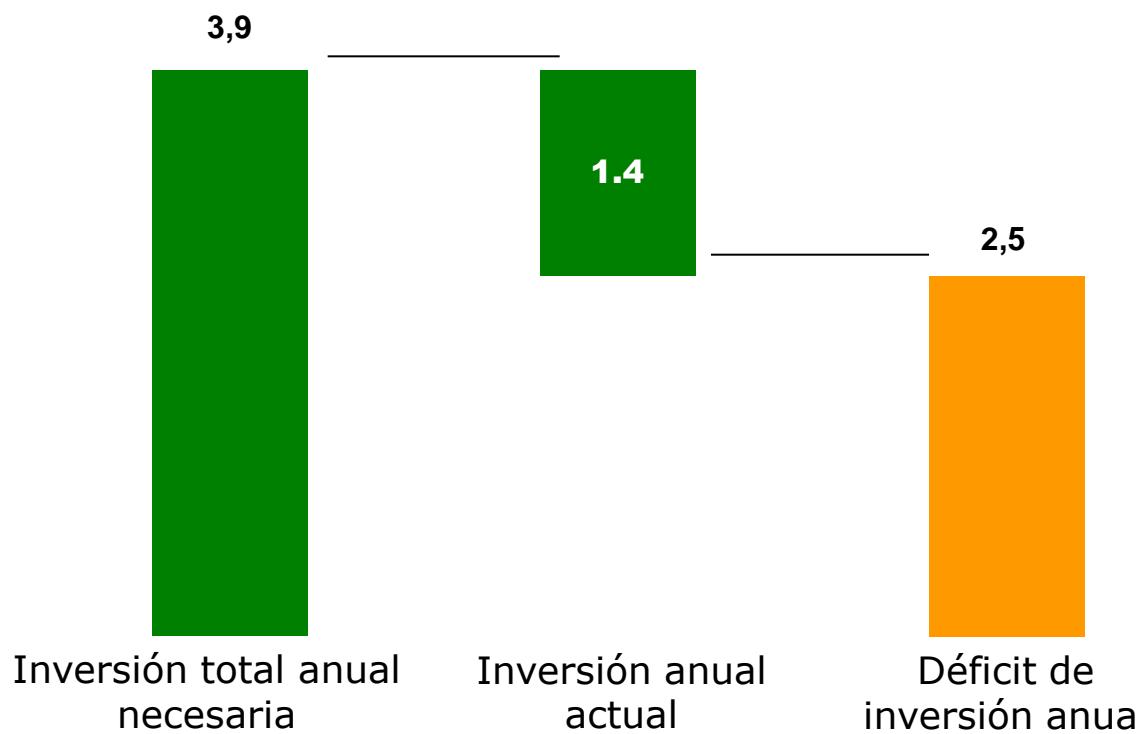
17 ALIANZAS PARA LOGRAR LOS OBJETIVOS



 **OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE**

Los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de las Naciones Unidas tendrán que superar un gran déficit de inversiones

Inversión anual necesaria estimada en sectores clave para los ODS, 2015–2030
(Billones de dólares, promedio anual)



Fuente: UNCTAD

Actualmente los incentivos a la inversión se centran más en objetivos de rendimiento económico y menos en objetivos sociales y ambientales

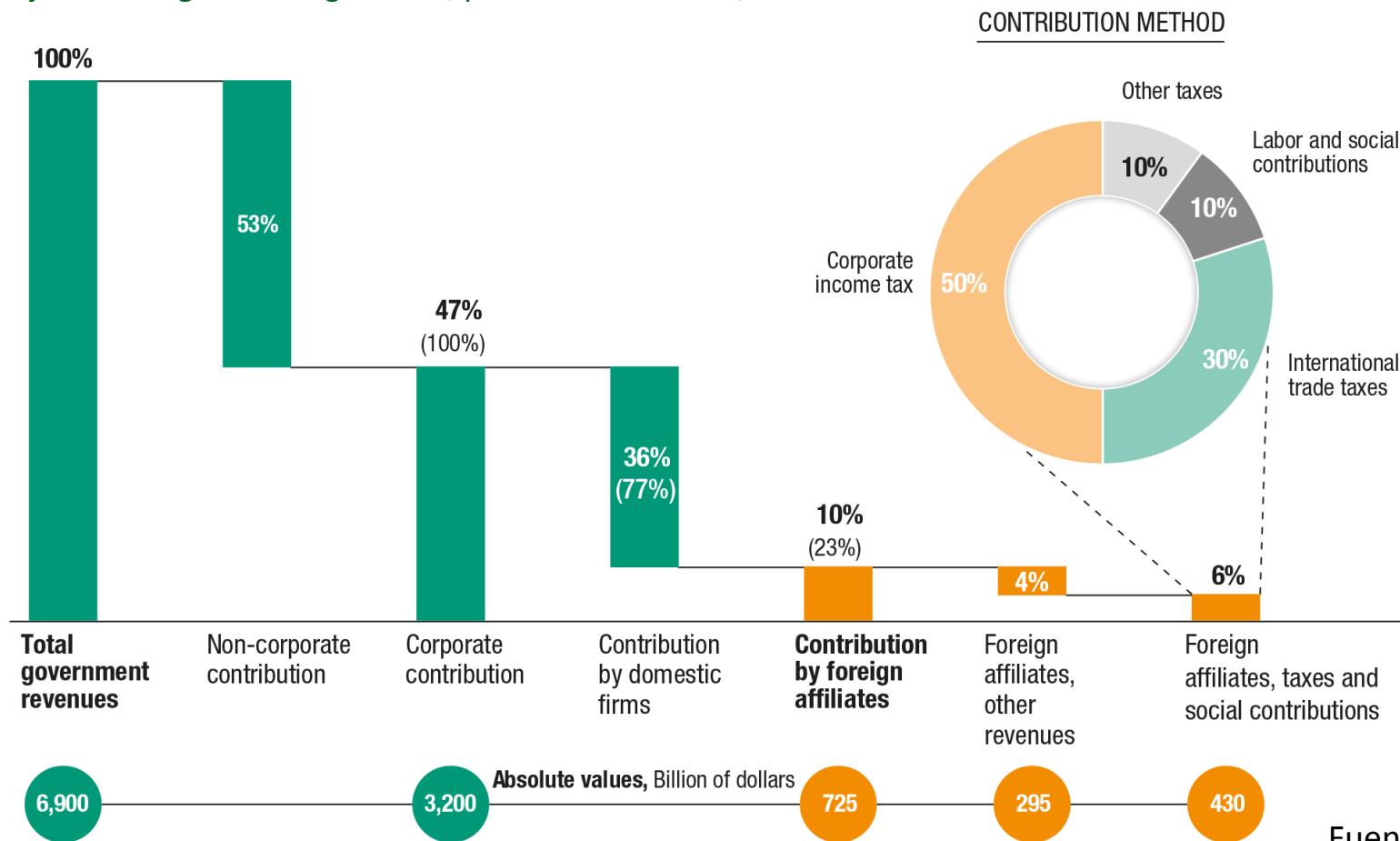
Objetivos más importantes de los incentivos a la inversión para los inversores extranjeros
(Porcentaje del total de respuestas)



Fuente: UNCTAD

Contribución de las filiales extranjeras en países en desarrollo: \$730 mil millones

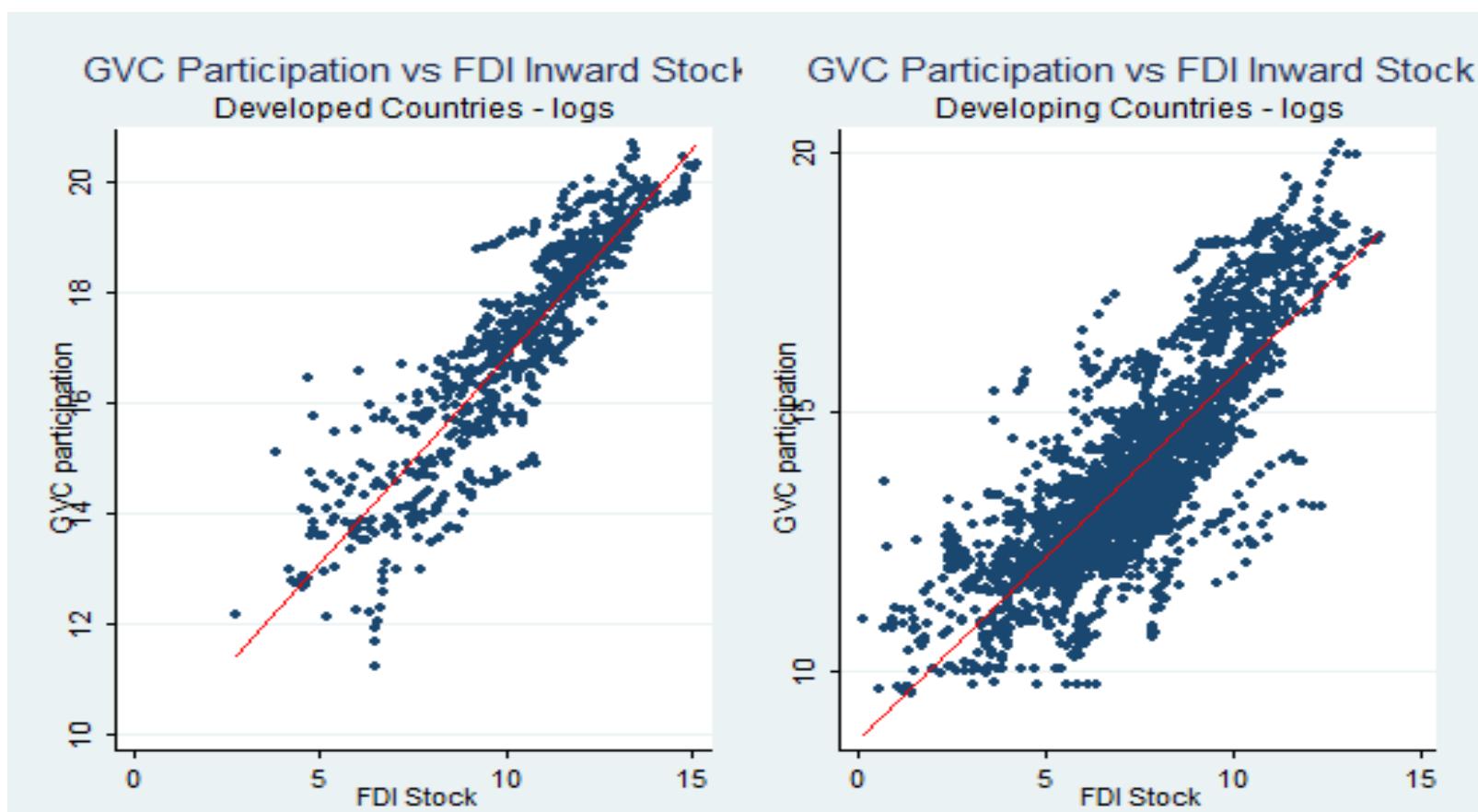
Ingresos públicos aportados por filiales extranjeras de las empresas multinacionales
 Porcentaje de los ingresos del gobierno, países en desarrollo, 2012



Fuente: UNCTAD

La presencia de ETN impulsa la participación en CVM

Correlación entre el acervo de entradas de IED y la participación en CVM,
187 países, 1990-2010



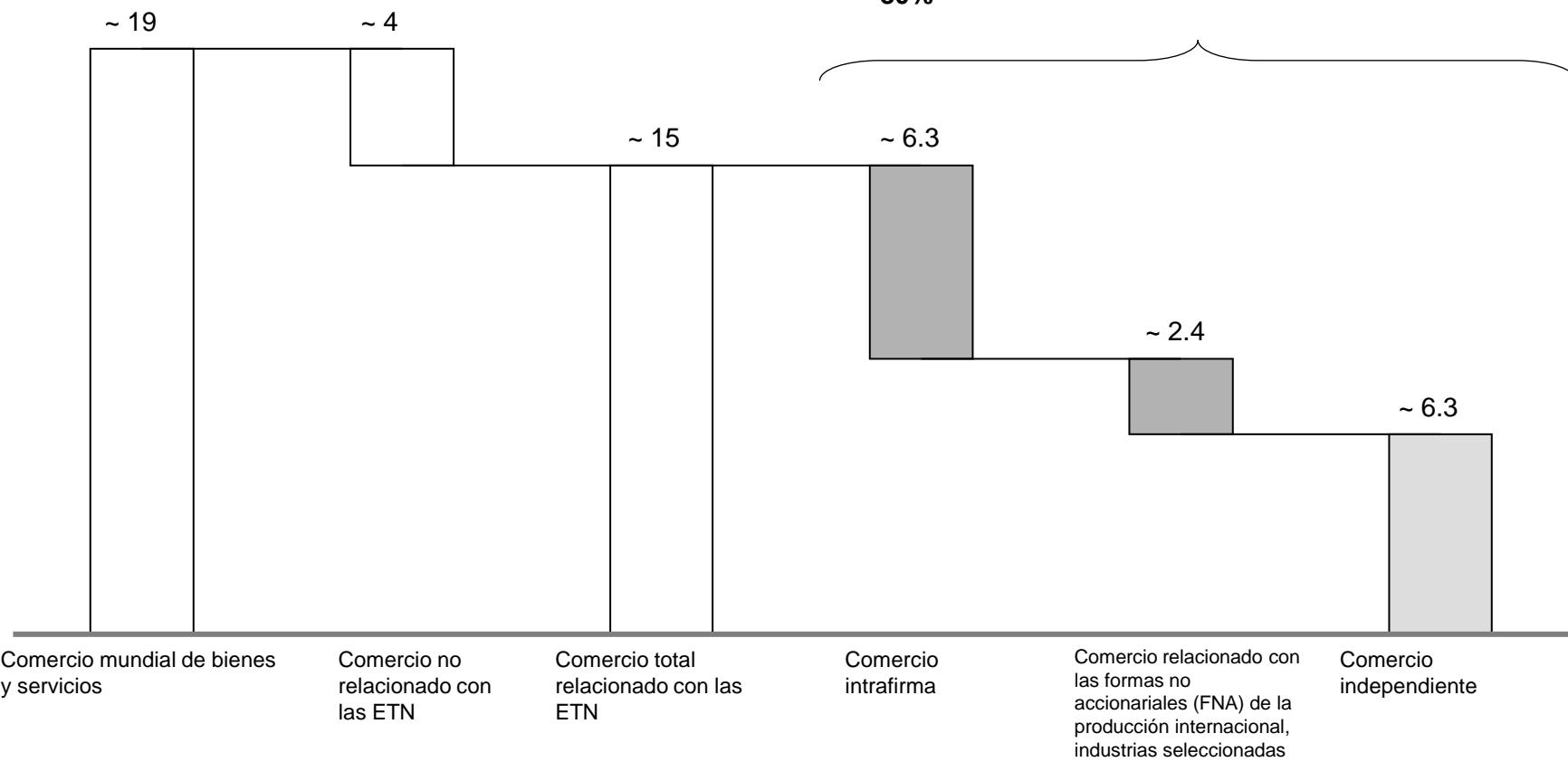
Fuente: UNCTAD

Las CVM están generalmente coordinadas por las ETN

Comercio bruto mundial (exportaciones de bienes y servicios), según el tipo de participación de las ETN, 2010

ESTIMACIONES

(En billones de dólares)

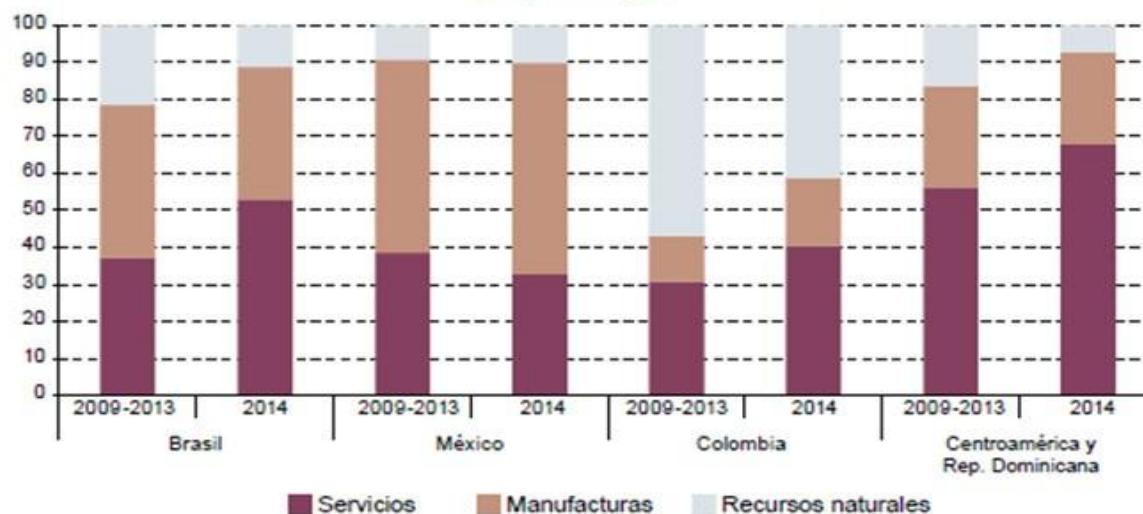


Fuente: UNCTAD

Distribución Sectorial de la IED ALyC (2014)

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL)

Gráfico I.8
América Latina (subregiones y países seleccionados): distribución sectorial de la inversión extranjera directa, 2014^a
(En porcentajes)



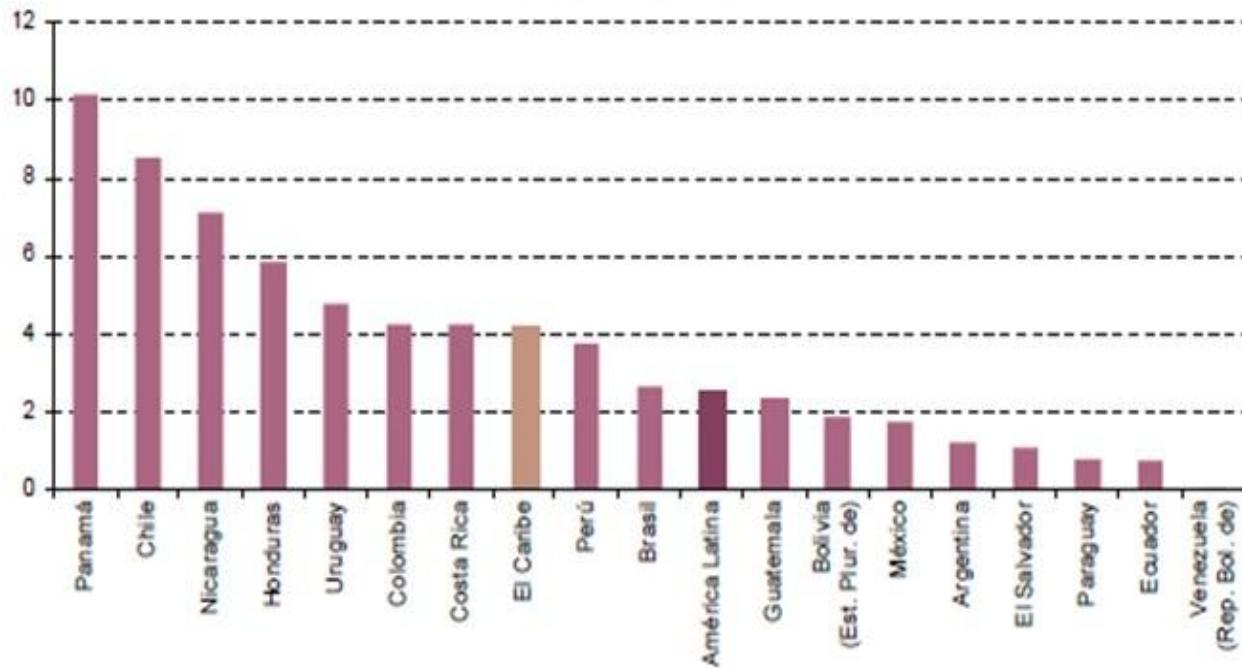
Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de estimaciones y cifras oficiales al 18 de mayo de 2015.

^a Las cifras de Centroamérica no incluyen Panamá.

Fuente: CEPAL La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe Mayo 2015

IED ALyC como proporción del PIB (2014)

América Latina y el Caribe: inversión extranjera directa como proporción del PIB, 2014
(En porcentajes)

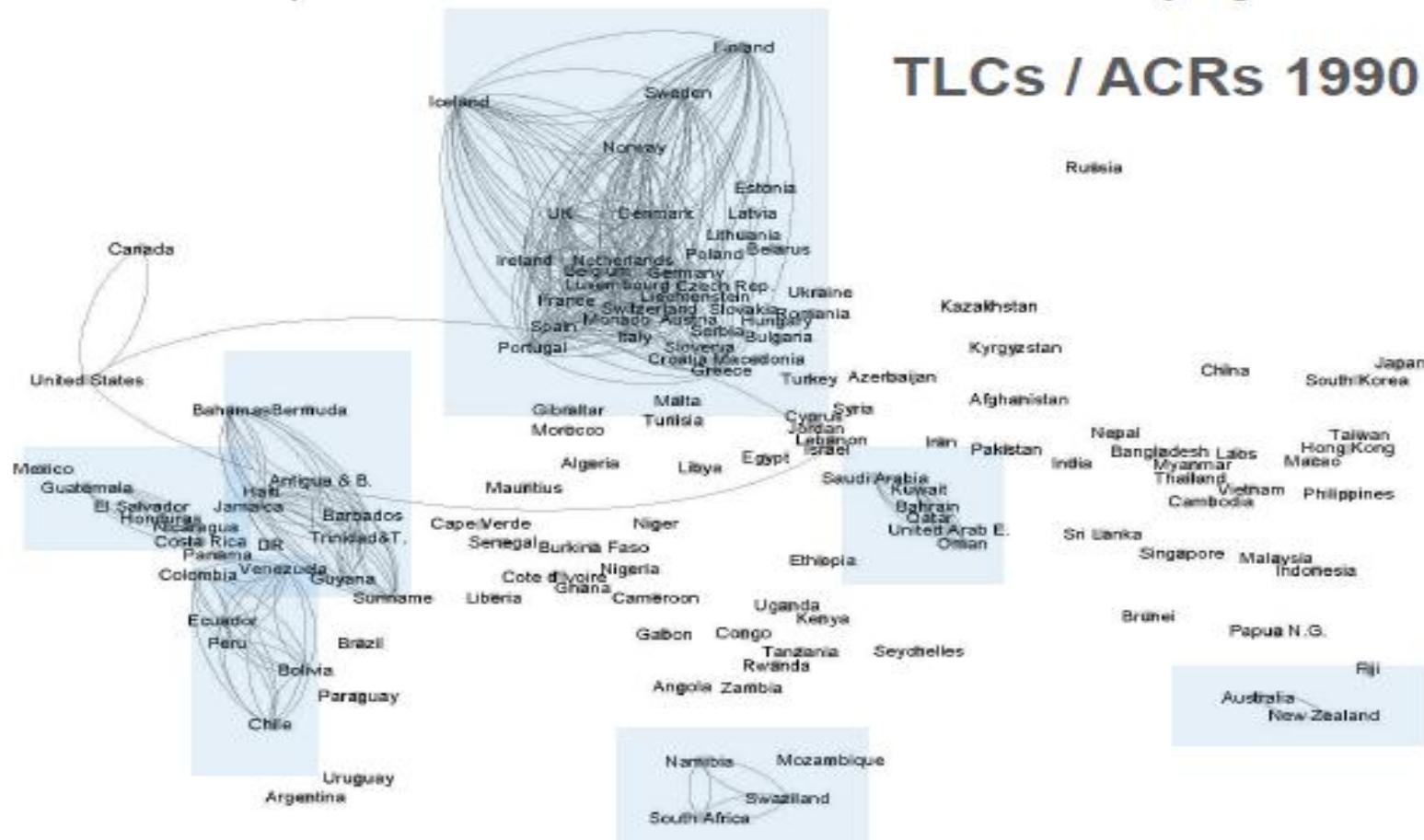


Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de estimaciones y cifras oficiales y estimaciones a mayo de 2015.

Fuente: CEPAL La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe Mayo 2015

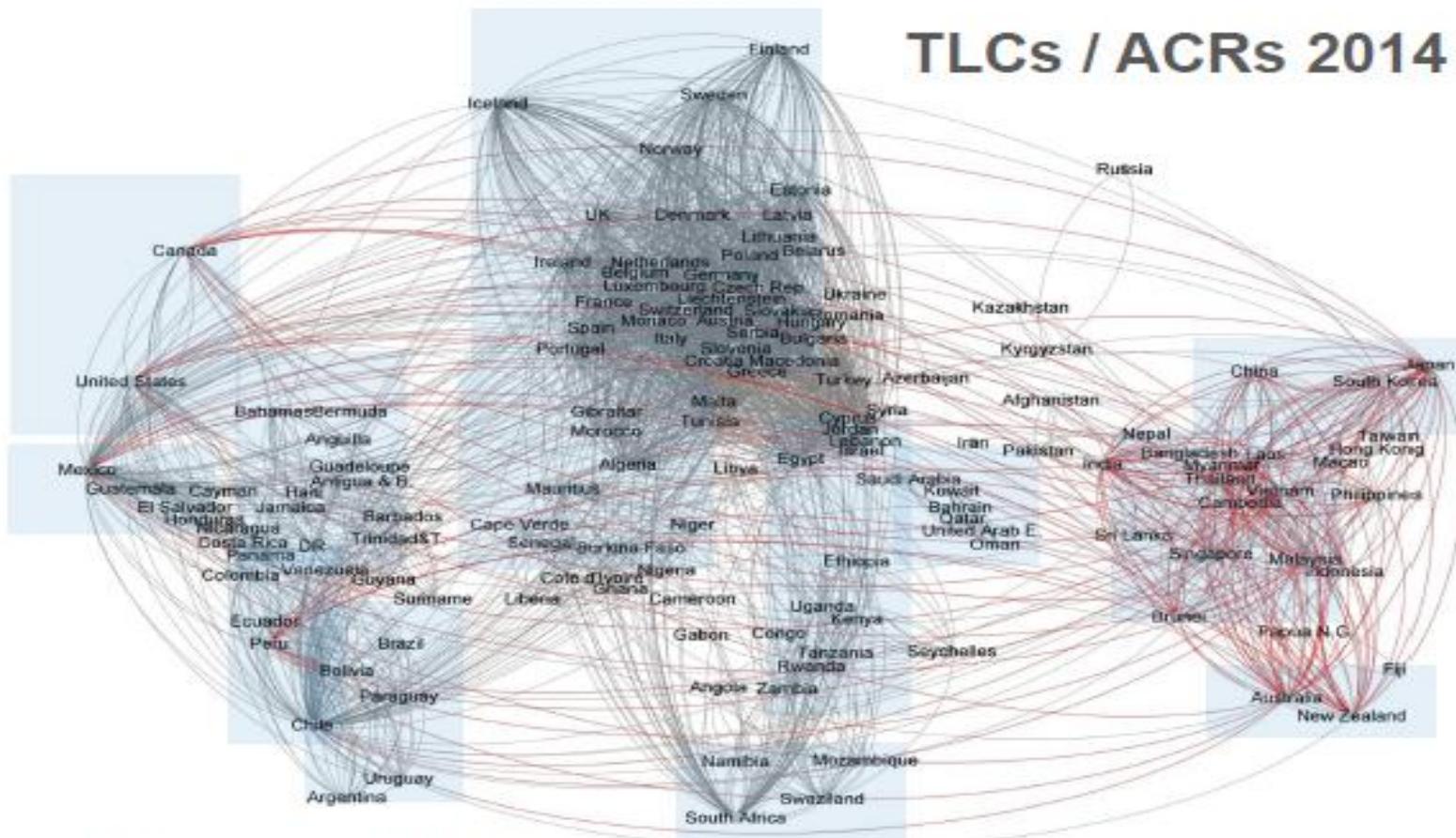
Acuerdos Comerciales 1990

- Inicio de una proliferación de acuerdos comerciales bilaterales y regionales



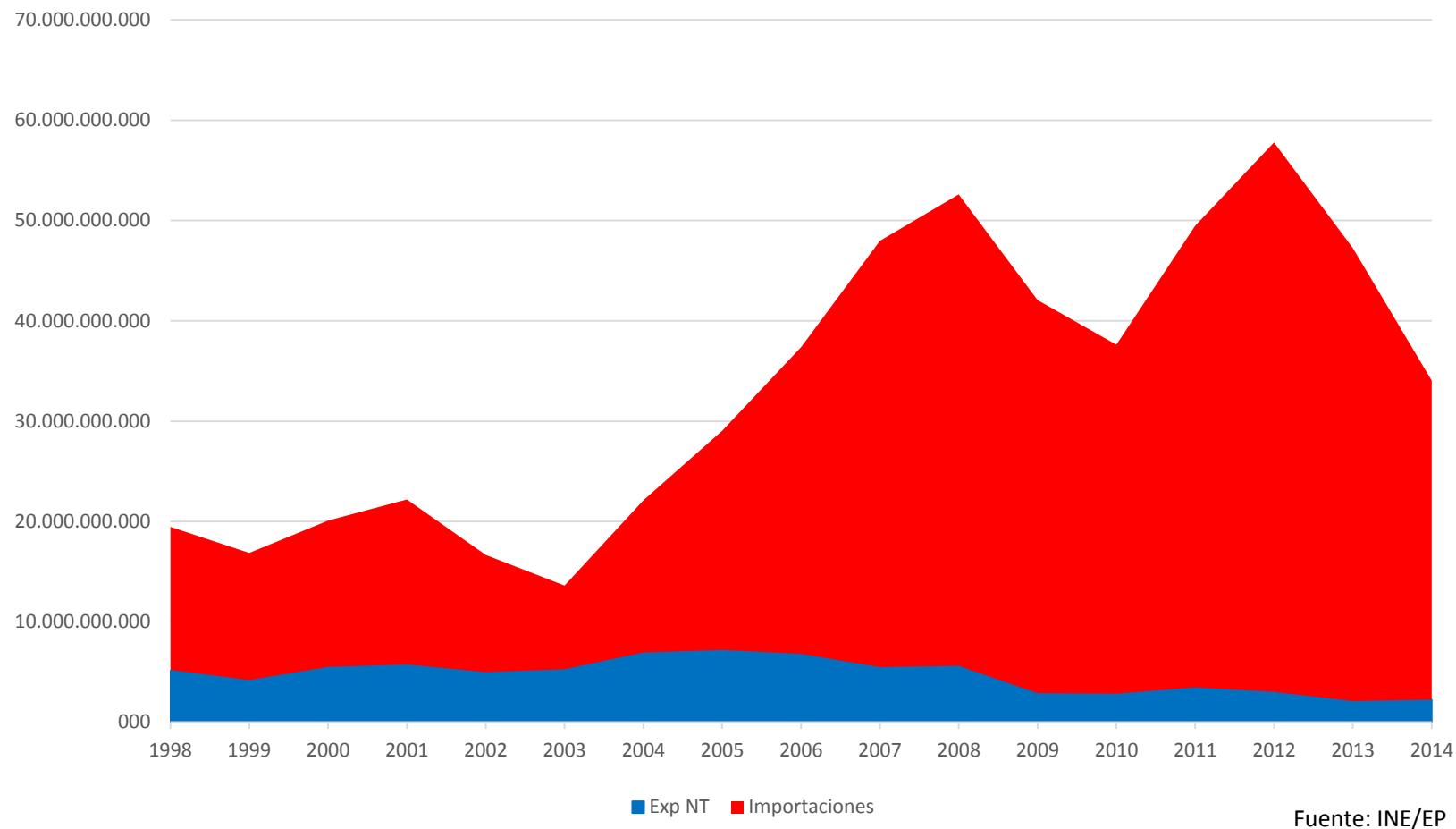
Fuente: Sector de Integración y Comercio del BID basado en INTrade.

Acuerdos Comerciales 2014



Fuente: Sector de Integración y Comercio del BID basado en INTrade.

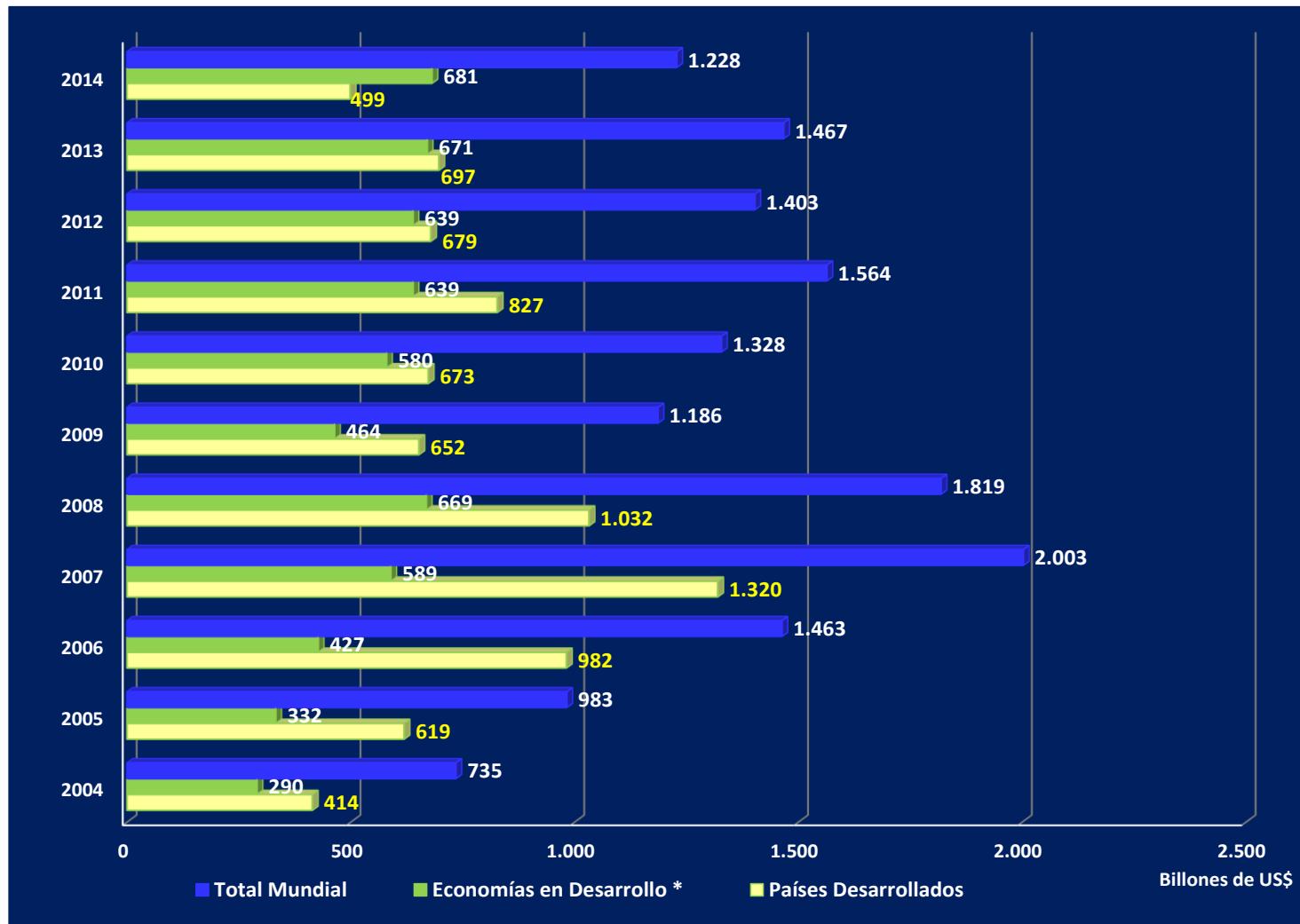
BALANZA COMERCIAL VENEZUELA – MUNDO 1998-2014 (FOB \$) Fuente: INE/EP



■ Exp NT ■ Importaciones

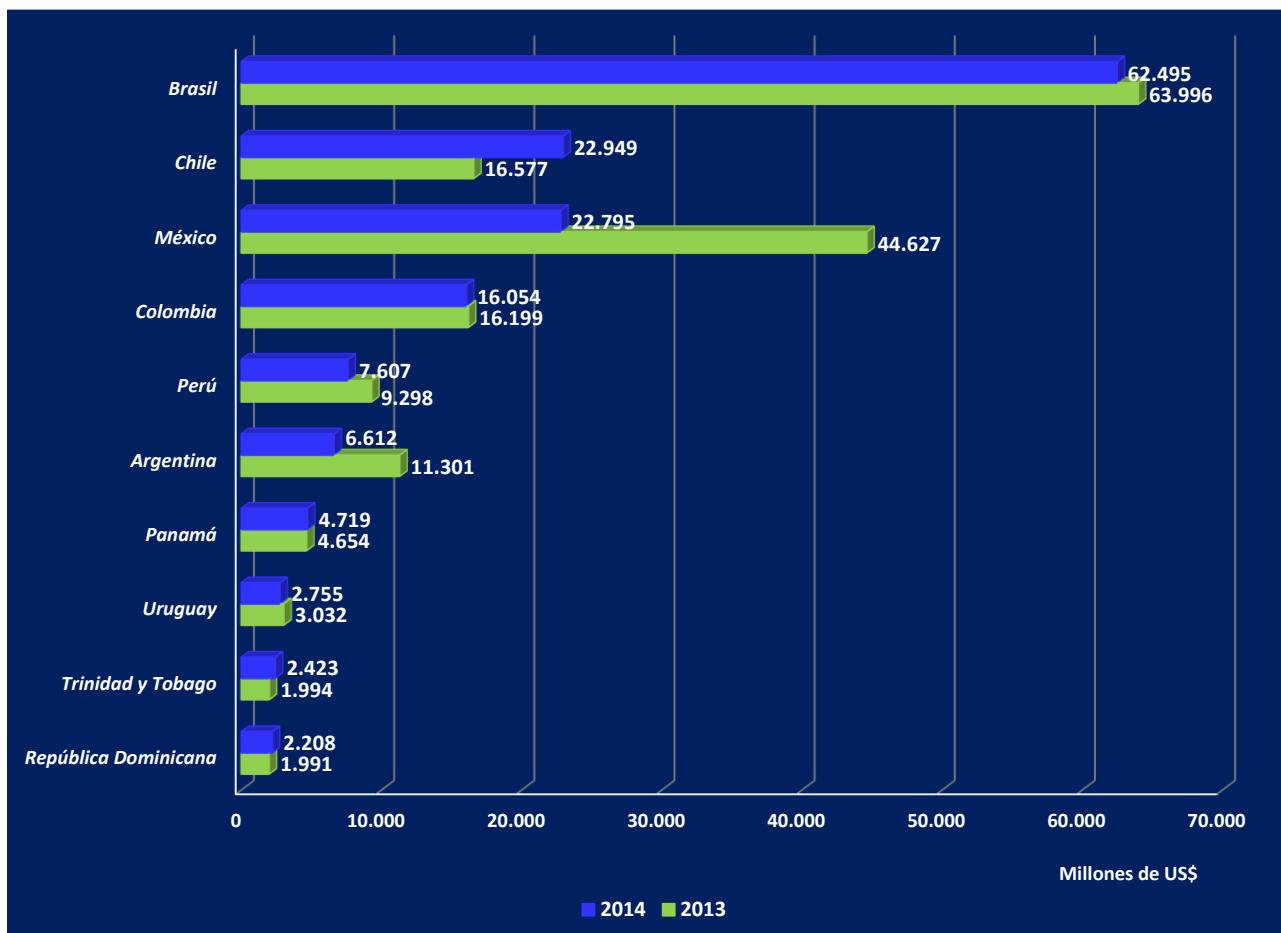
Fuente: INE/EP

Inversión Extranjera Directa: Flujos Globales de entrada



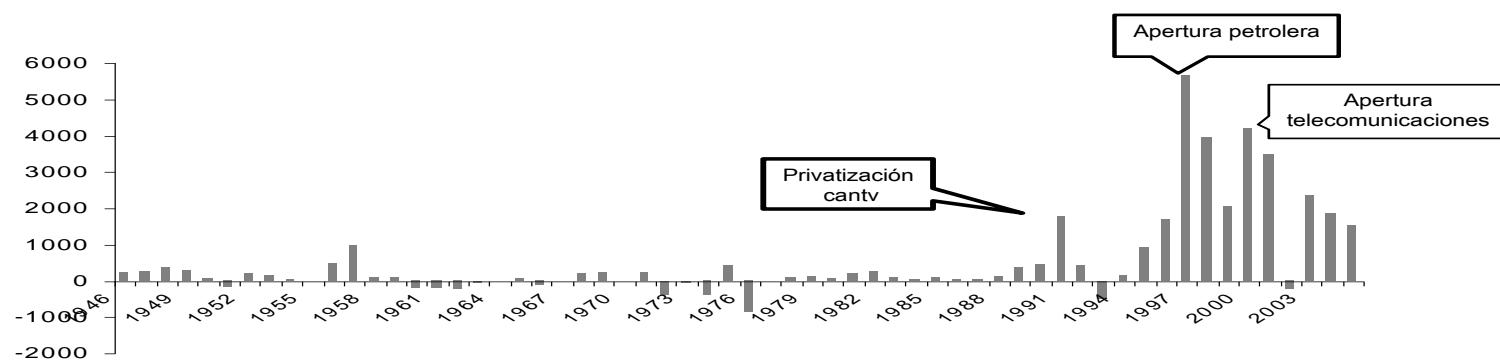
Fuente: WIR 2015 UNCTAD/CONAPRI

Brasil y México siguen siendo los principales receptores de IED en ALYC



- **Brasil sigue siendo el principal receptor de IED en la región,** capitalizando un total de 62.495 millones de dólares, seguido de Chile, México, Colombia y Perú.
- En conjunto estos cinco países concentraron el 83% de los flujos totales de la región y el 88% del TOP10.
- Se destaca el alto nivel de operaciones de fusiones y adquisiciones transfronterizas. EN México se destacó la atracción de inversiones en la industria automotriz, que representó el 19% del total de flujos en el país.
- En Panamá se siguen generando efectos positivos de la expansión del Canal.

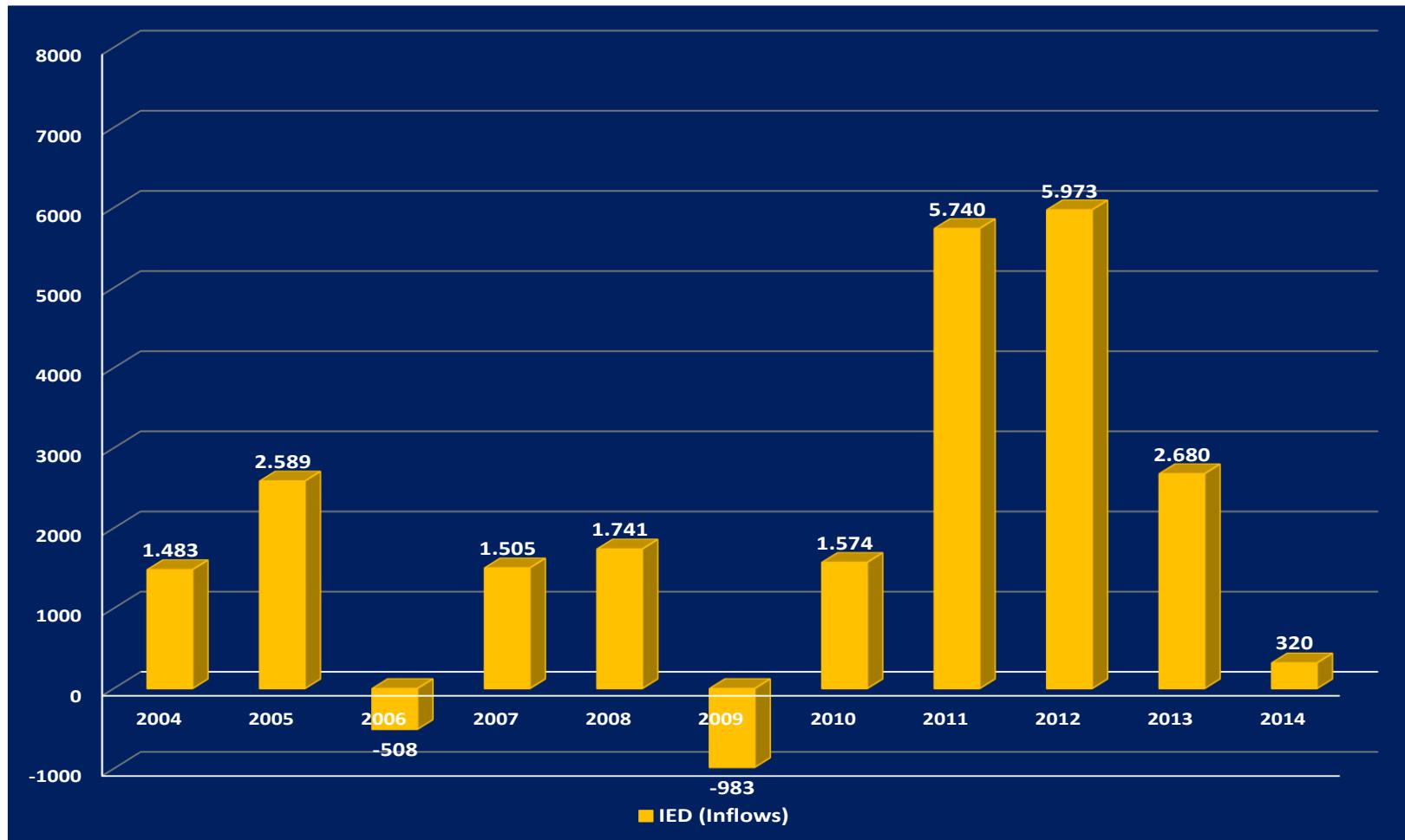
Flujos Inversión Extranjera MM \$ (1940-2013) Hitos



■ IED (Flujos de entrada)

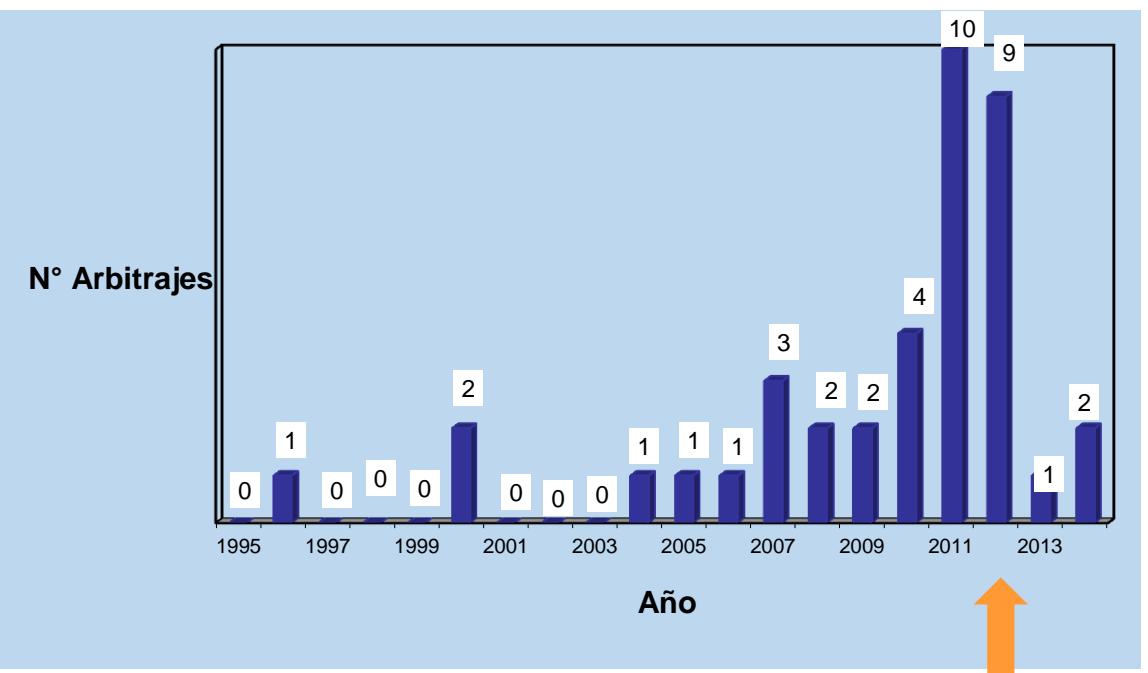
Fuente: BCV/ Elaboración CONAPRI

Inversión Extranjera Directa



Fuente: BCV/ Conapri

Histórico de Procedimientos Arbitrales ante el CIADI en contra de Venezuela



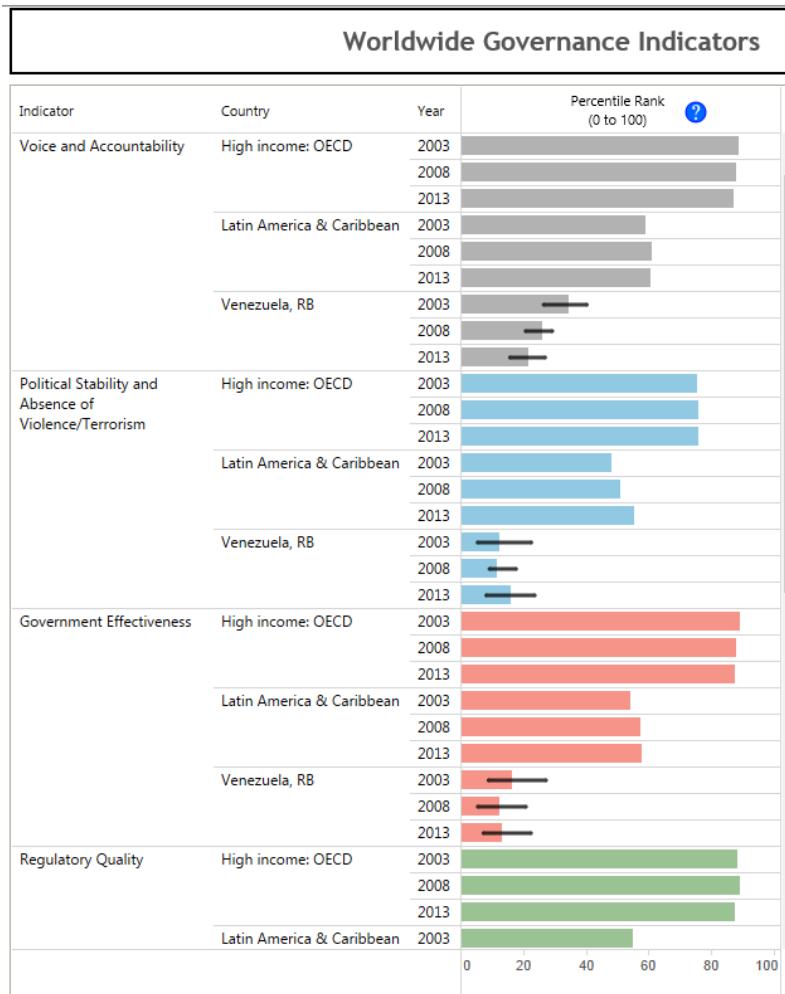
Denuncia CIADI
26/01/2012

- Venezuela ha sido demandada 39 veces ante el CIADI.
- Se han concluido 7 procesos:
 - 5 laudos arbitrales en favor de Venezuela: Aucover, Fedax , Bandres. Opic Karinum y Vanessa Ventures. 1 Laudo no publicado. 1 por Acuerdo de las partes
- 10 Procedimientos han sido suspendidos. En su mayoría por acuerdo de las partes. Ej: 2 acuerdos conciliatorios con la petrolera Eni y la Cementera Holcim.
- Se espera por la decisión de 22 casos.
- Sectores afectados: recursos naturales (minería y petróleo) y estratégicos (servicios petroleros y alimentos)
- Barclays Capital estima que sólo en los casos de Exxon Mobil y Conoco Phillips la cifra asciende a los \$12.700MM. Expertos consideran que el monto total acumulado puede superar los \$40.000M



The World Bank

Indicadores de Gobernanza (2014)



<http://info.worldbank.org/governance/wgi/index.aspx#reports>

Índice de Calidad Institucional (2015)

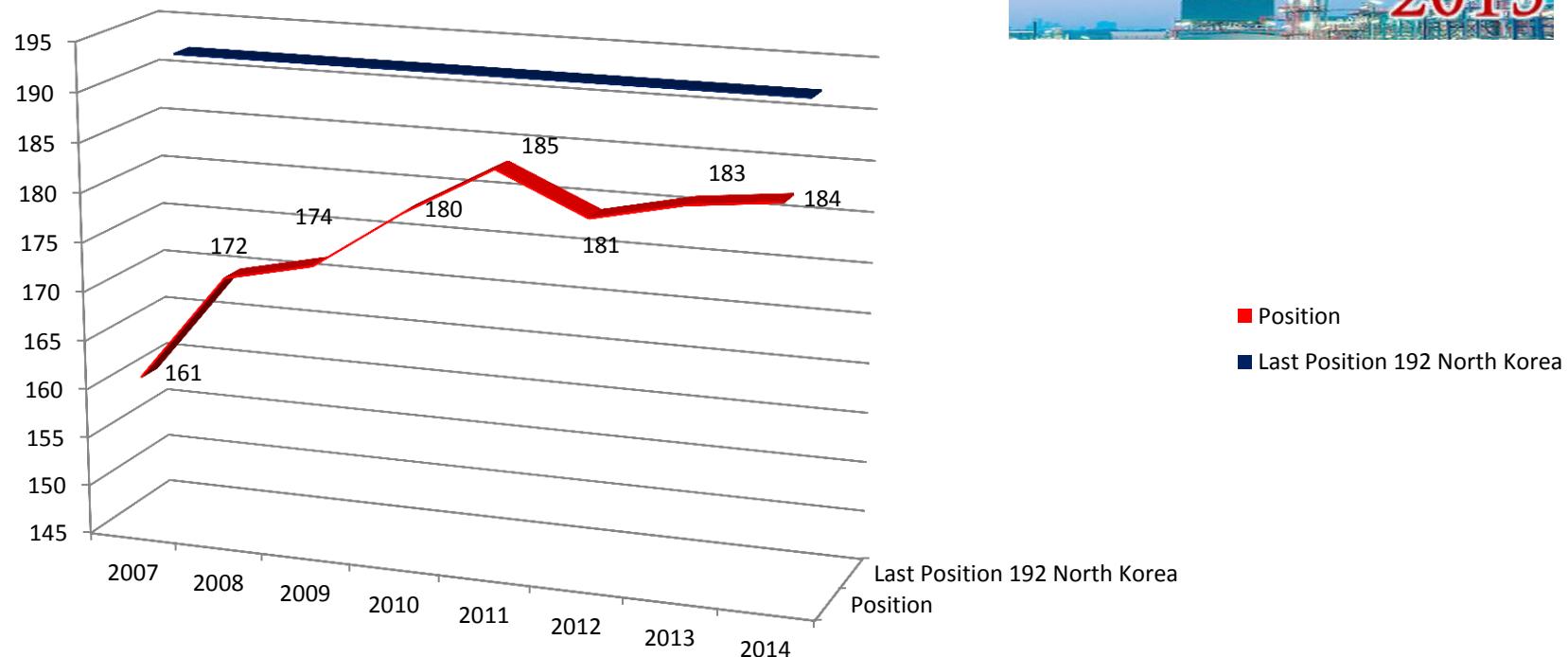
Tabla 1 – Calidad Institucional 2015 – Últimos veinte países

Pos.	Calidad Institucional	Pos.	Instituciones políticas	Pos.	Instituciones de mercado
174	Guinea	174	Myanmar	174	Guinea-Bissau
175	Congo, República del	175	Sudán del Sur	175	Timor-Leste
176	Guinea-Bissau	176	Chad	176	Guinea
177	Uzbekistán	177	Irán, República Islámica del	177	Guinea Ecuatorial
178	Libia	178	Iraq	178	República Árabe Siria
179	Sudán	179	Yemen, República de	179	Myanmar
180	Angola	180	Venezuela, RB	180	Zimbabwe
181	Myanmar	181	Tayikistán	181	Libia
182	Zimbabwe	182	Zimbabwe	182	Angola
183	Chad	183	Afganistán	183	República Centroafricana
184	Venezuela, RB	184	Guinea-Bissau	184	Congo, República Democrática
185	República Centroafricana	185	República Centroafricana	185	Congo, República del
186	Afganistán	186	Congo, República Democrática	186	Chad
187	Congo, República Democrática	187	Sudán	187	Venezuela, RB
188	Sudán del Sur	188	República Árabe Siria	188	Turkmenistán
189	República Árabe Siria	189	Uzbekistán	189	Afganistán
190	Guinea Ecuatorial	190	Guinea Ecuatorial	190	Sudán del Sur
191	Turkmenistán	191	Eritrea	191	Eritrea
192	Eritrea	192	Turkmenistán	192	Cuba
193	Corea, República Democrática	193	Corea, República Democrática	193	Corea, República Democrática



Este estudio mide la libertad económica, las facilidades para hacer negocios, la libertad de prensa, corrupción, el imperio de la ley, la transparencia en el gobierno. Venezuela tiene la posición 184 de 193 países. Siendo el país 193 Corea del Norte.

Indice de Calidad Institucional (2015)

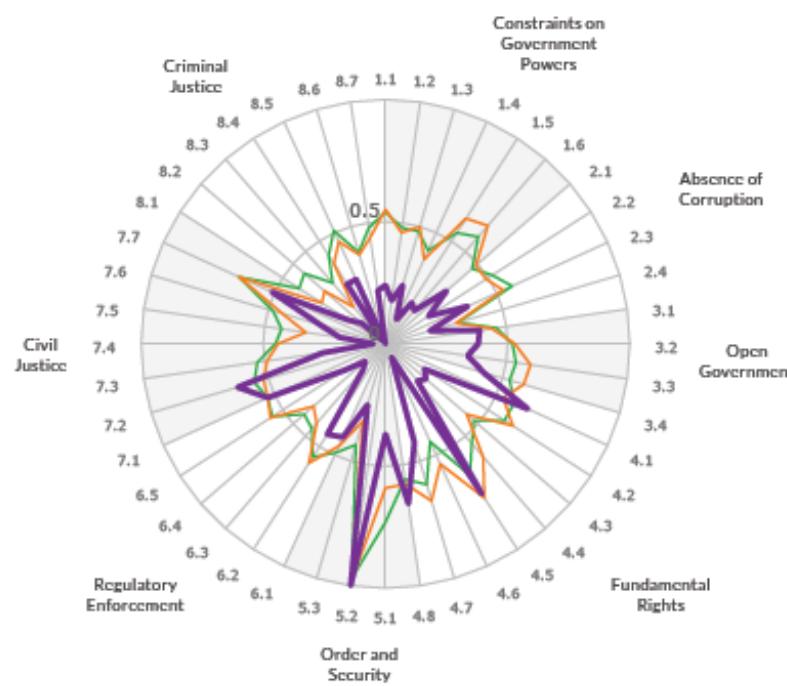




Venezuela

Rule of Law Index (2015)

Caracas, Maracaibo, Barquisimeto
Region: Latin America & the Caribbean | Income group: Upper middle income



	Overall Score	Regional Rank	Income Rank	Global Rank
	0.32	19/19	31/31	102/102

	Factor Trend	Factor Score	Regional Rank	Income Rank	Global Rank
Constraints on Government Powers	—	0.19	19/19	31/31	102/102
Absence of Corruption	—	0.27	19/19	31/31	95/102
Open Government	—	0.38	19/19	30/31	97/102
Fundamental Rights	—	0.39	19/19	28/31	93/102
Order and Security	—	0.54	18/19	30/31	97/102
Regulatory Enforcement	—	0.26	19/19	31/31	102/102
Civil Justice	—	0.35	19/19	31/31	100/102
Criminal Justice	—	0.16	19/19	31/31	102/102

Venezuela Latin America & the Caribbean

Upper middle income group

▲ Trending up ▼ Trending down ■ Low □ Medium ▨ High



Doing Business 2015: Aspectos y Metodología

- ✓ La data está focalizada en regulaciones locales y requisitos administrativos, junto con el análisis de más de 9600 consultores profesionales en el mundo que ejecutan o se relacionan estrechamente con estos procesos.
- ✓ Para la evaluación del estudio se realiza un average simple tomando en consideración el peso de cada componente del indicador y se obtiene un ranking.
- ✓ El estudio se resume en 2 tipos de indicadores:
 - ✓ A) Indicadores relativos a fortalecer las instituciones legales relevantes para el clima de negocios e;
 - ✓ B) Indicadores relativos a la complejidad y costo regulatorio del proceso.

Componentes de los Indicadores

A

1. Obtención de Crédito
2. Protección de Inversiones
3. Ejecución de Contratos
4. Cierre de Empresa

B

5. Costo y eficiencia iniciando una compañía local
6. Permiso de Construcción
7. Obtención de Electricidad
8. Registro de Propiedad
9. Pago de Impuestos
10. Comercio Transfronterizo

Anexo

11. Contrato de Trabajo



Doing Business 2015 Resultados

Primeros Lugares

Economía	Facilidad de hacer negocios (clasificación) ▲
Singapur	1
Nueva Zelanda	2
Hong Kong RAE, China	3
Dinamarca	4
Corea, República de	5
Noruega	6
Estados Unidos *	7
Reino Unido	8
Finlandia	9
Australia	10
Suecia	11
Islandia	12
Irlanda	13
Alemania	14
Georgia	15
Canadá	16
Estonia	17
Malasia	18
Taiwan, China	19
Suiza	20

Últimos Lugares

Nigeria * SUBNATIONAL	170
Zimbabwe	171
Timor-Leste	172
Bangladesh *	173
Liberia	174
República Árabe Siria	175
Mauritania	176
Myanmar	177
Congo, República del	178
Guinea-Bissau	179
Haití	180
Angola	181
Venezuela, RB	182
Afganistán	183
Congo, República Democrática	184
Chad	185
Sudán del Sur	186
República Centroafricana	187
Libia	188
Eritrea	189



Doing Business 2015: VENEZUELA

VENEZUELA, RB	Latin America & Caribbean	GNI per capita (US\$)	
	Overall distance to frontier (DTF) score (0-100)	Population (m)	
Ease of doing business rank (1-189)	182	12,550	
Starting a business (rank)	182	176	
DTF score for starting a business (0-100)	45.23	25.55	
Procedures (number)	17	8	
Time (days)	144	56	
Cost (% of income per capita)	49.9	3,490	
Minimum capital (% of income per capita)	0.0	9	
Dealing with construction permits (rank)	152	82	
DTF score for dealing with construction permits (0-100)	59.34	3,695	
Procedures (number)	9	30	
Time (days)	380	610	
Cost (% of warehouse value)	1.2	43.7	
Getting electricity (rank)	155	Resolving insolvency (rank)	165
DTF score for getting electricity (0-100)	57.21	DTF score for resolving insolvency (0-100)	19.20
Procedures (number)	6	Time (years)	4.0
Time (days)	178	Cost (% of estate)	38
Cost (% of income per capita)	714.1	Recovery rate (cents on the dollar)	6.7
Protecting minority investors (rank)	178	Strength of insolvency framework index (0-16)	5
DTF score for protecting minority investors (0-100)	29.17		
Extent of conflict of interest regulation index (0-10)	2.7		
Extent of shareholder governance index (0-10)	3.2		
Strength of minority investor protection index (0-10)	2.9		
Paying taxes (rank)	188		
DTF score for paying taxes (0-100)	13.37		
Payments (number per year)	71		
Time (hours per year)	792		
Total tax rate (% of profit)	65.5		

The Global Competitiveness Report

Global Competitiveness Index

	Rank (out of 144)	Score (1–7)
GCI 2014–2015	131	3.3
GCI 2013–2014 (out of 148)	134	3.4
GCI 2012–2013 (out of 144)	126	3.5
GCI 2011–2012 (out of 142)	124	3.5
Basic requirements (56.0%)	131	3.4
Institutions	144	2.1
Infrastructure	121	2.6
Macroeconomic environment	139	3.1
Health and primary education	87	5.5
Efficiency enhancers (38.0%)	124	3.3
Higher education and training	70	4.3
Goods market efficiency	144	2.8
Labor market efficiency	144	2.6
Financial market development	131	2.9
Technological readiness	106	3.0
Market size	40	4.6
Innovation and sophistication factors (6.0%)	135	2.7
Business sophistication	134	3.0
Innovation	137	2.4

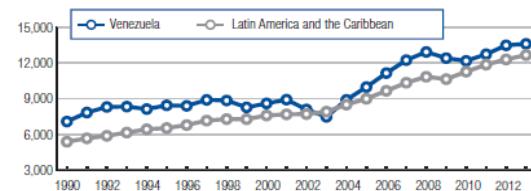
Fuente: TGCR 2014 - 2015

Venezuela

Key indicators, 2013

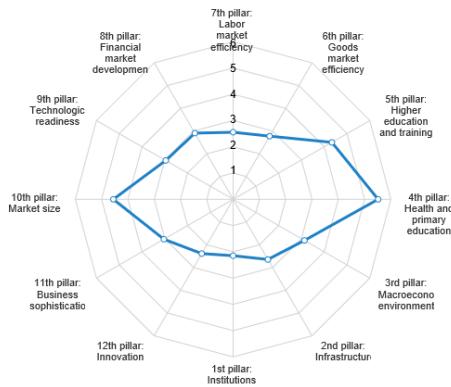
Population (millions)	30.0
GDP (US\$ billions)	374.0
GDP per capita (US\$)	12,472
GDP (PPP) as share (%) of world total	0.47

GDP (PPP) per capita (int'l \$), 1990–2013



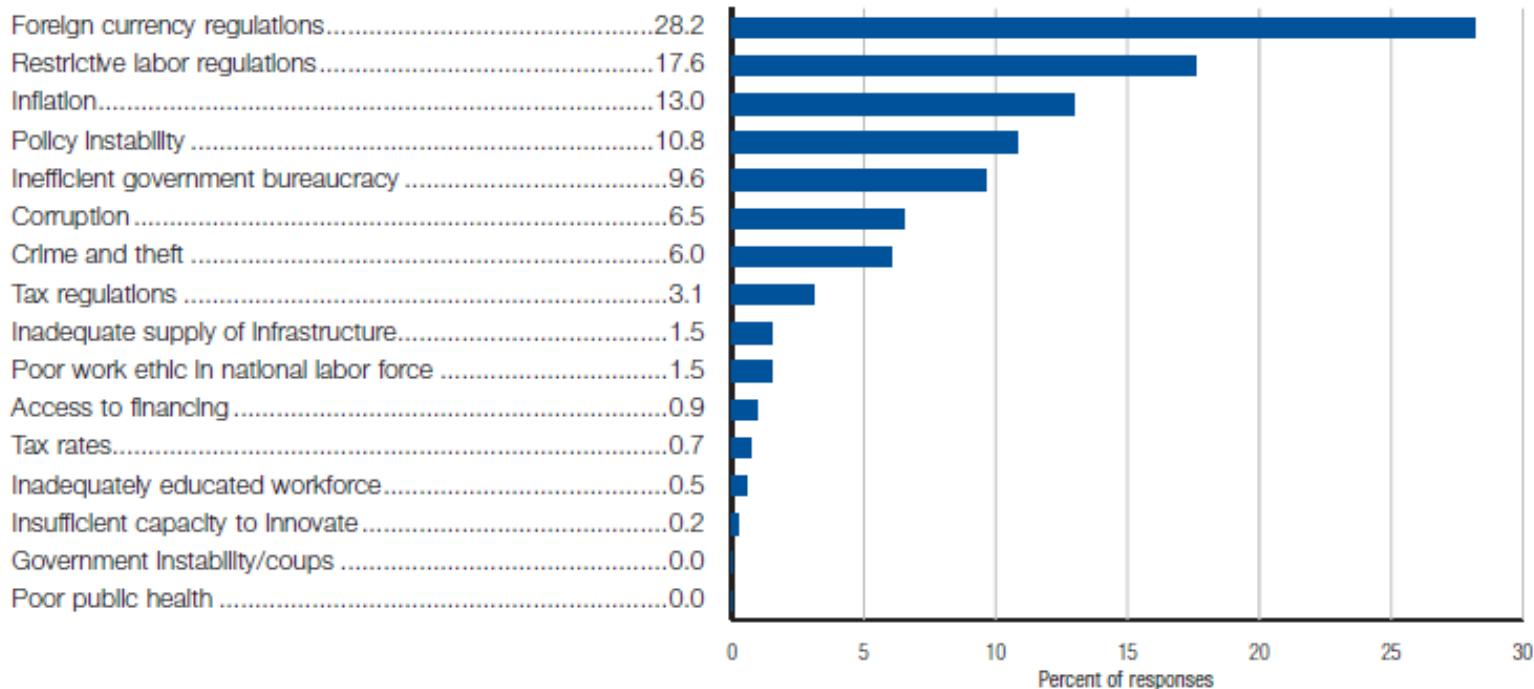
País	Posición (144)
Argentina	104
Brasil	57
Paraguay	120
Uruguay	80
Venezuela	131

Performance Overview



The Global Competitiveness Report

The most problematic factors for doing business



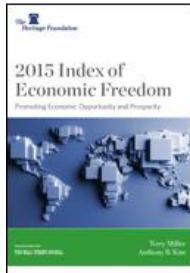
Note: From the list of factors above, respondents were asked to select the five most problematic for doing business in their country and to rank them between 1 (most problematic) and 5. The bars in the figure show the responses weighted according to their rankings.

Patentes Otorgadas a Nivel Mundial 2005-2013

Office▲	Office (Code)	Origin	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Argentina	AR	Total	1798	2922	2769	1214				932	1297
Brazil	BR	Total	2439	2465	1855	2513	2772	3251	3439	2830	2972
Chile	CL	Total	311	406	583	1398	1797	1020	1013	770	898
China	CN	Total	53305	57786	67948	93706	128389	135110	172113	217105	207688
Cuba	CU	Total	64	73	70	92	140		154	84	125
Japan	JP	Total	122944	141399	164954	176950	193349	222693	238323	274791	277079
Republic of Korea	KR	Total	73512	120790	123705	83523	56732	68843	94720	113467	127330
World	WD	Total	631300	752200	774200	779400	812100	911400	999500	1134300	1169900
Asia	R2	Total	288659	367544	414775	406122	424059	468522	549619	645689	648767
Europe	R3	Total	149906	162959	148712	160405	166696	161779	153777	159413	164497
Latin America and the Caribbean	R4	Total	13827	16526	16302	17104	15457	15349	17807	19903	18945
North America	R5	Total	159807	189126	176339	177035	187128	239002	245410	275096	302301

Venezuela: 0

Fuente: OMPI



Indice de Libertad Econ (2015)

178 países. Ultima posición Corea del Norte

Previous: #175 Zimbabwe

Next: #177 Cuba

OVERALL SCORE **34.3**

WORLD RANK **176**



RULE OF LAW

Property Rights

5.0

Government Spending 52.0

Freedom From Corruption

20.0

Fiscal Freedom 75.0

REGULATORY EFFICIENCY

Business Freedom

41.6

OPEN MARKETS

Trade Freedom 62.8

Labor Freedom

24.2

Investment Freedom 0.0

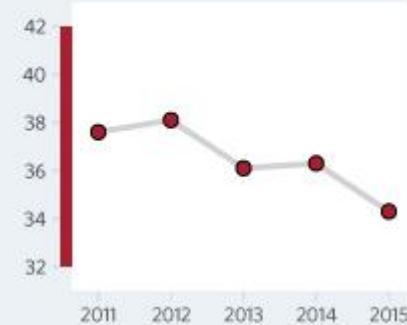
Monetary Freedom

42.8

Financial Freedom 20.0

Embed This Data

Country's Score Over Time



Country Comparisons

Country 34.3

World Average 60.4

Regional Average 59.7

Free Economies 84.6

Venezuela tiene la posición 176. La economía venezolana es considerada como represiva. Desde el año 2002 ha bajado de posición

Sectores con potencial para atraer Inversiones

TIC



Inmobiliario



Petroquímica



Turismo



Alimentos



Hidrocarburos
y Gas



Minería



Conclusiones

- El país tiene potencial para desarrollarse a través de la atracción de capitales extranjeros y preservación de los nacionales.
- Se requiere no solo llevar a cabo cambios legales y procedimentales, sino también de visiones.
- La inversión extranjera y la nacional no solo motorizan las economías a través del desarrollo de nuevos negocios y empleo sino que también contribuyen al desarrollo tecnológico y el comercio contribuyendo al ahorro de divisas.
- Rentismo y facilismo vs Diversificación y esfuerzo: muchos países lo han logrado.